

Werden Sie Teil unseres Teams als

Sales Account Manager (w/m/d)

AM STANDORT FRIESACH BEI GRAZ

Die **SSI Schäfer Gruppe** ist weltweit führender Lösungsanbieter von modularen Lager- und Logistiksystemen und beschäftigt international in Gesellschaften und Produktionsstätten über 8.800 Mitarbeiter:innen.

SSI Schäfer ist Spezialist für hochperformante Software in der Intralogistik und ist der optimale Partner, um intralogistische Abläufe zu analysieren, zu visualisieren und zu optimieren.

Über 1.100 Software-Expert:innen entwickeln kundenorientierte und individuell angepasste Lösungen für die Intralogistik.

IHRE AUFGABEN

Sie sind für die nachhaltige Betreuung unserer Bestandskunden (hauptsächlich innerhalb der DACH Region) in folgenden Bereichen zuständig:

- Präsentation und Vertrieb des Produkt Portfolios
- Ziel- und kostenorientierte Beratung
- Aktiver Vertrieb: Identifikation der Kundenbedürfnisse und Service Opportunities (Management von end of life cycle Produkten/Dienstleistungen, Change Requests, Serviceverträge etc.)
- Erarbeitung von technischen Lösungen und Servicekonzepten im Team
- Datenpflege in globalen Tools (z.B. Salesforce)
- Mitwirkung bei der Budgeterstellung
- Verantwortung für den Abschluss der Serviceaufträge sowie der entsprechenden Budgets

IHRE BENEFITS

Neben einem spannenden und vielfältigen Aufgabengebiet bieten wir unseren MitarbeiterInnen:

- | | |
|--------------------------------|-----------------------------------|
| Familiengeführtes Unternehmen | Umfassendes Gesundheitsmanagement |
| Sicherer Arbeitsplatz | Mittagessens-Zuschuss |
| Gesundes Wachstum | Flexible Arbeitszeiten |
| Home Office | Geförderte Weiterbildung |
| Mitarbeiterrabatte | Paten-System |
| Zahlreiche Mitarbeitererevents | Kostenlose Parkplätze |

IHRE QUALIFIKATION

- Abgeschlossene (höhere) Ausbildung im technischen oder wirtschaftlichen Bereich
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B Vertrieb von komplexen technischen Produkten
- Idealerweise fundierte Kenntnisse von Intralogistik Produkten
- Sehr gute Englischkenntnisse sowie weitere Fremdsprachen Kenntnisse von Vorteil
- Reisebereitschaft (ca. 20% der Jahresarbeitszeit)
- Freude am Umgang mit Menschen sowie Vertriebsorientierung und Verhandlungsgeschick
- Wirtschaftliches Verständnis, selbständige Arbeitsweise und Eigeninitiative sowie Belastbarkeit
- Zuverlässigkeit, Termintreue und Teamfähigkeit
- Kommunikationsstarke, zielorientierte Persönlichkeit mit hohem Durchsetzungsvermögen

IHRE BEWERBUNG

Werden Sie Teil unseres internationalen Teams und bewerben Sie sich online über unser Portal:

<https://jobs.ssi-schaefer.com/job-invite/1702/>

SSI SCHÄFER IT SOLUTIONS GMBH

Friesachstraße 15

A- 8114 Friesach bei Graz

www.ssi-schaefer.com

Datenschutzerklärung

Für SSI SCHÄFER ist der Schutz und die Vertraulichkeit Ihrer Daten von besonderer Bedeutung. Erfahren Sie mehr dazu unter folgendem [Link](#).

Für die ausgeschriebene Position gilt ein KV-Mindestgrundgehalt von monatlich ab 4000,-- Euro brutto. Abhängig von Ihrer Qualifikation und Erfahrung bieten wir Ihnen für diese Position eine marktkonforme Bezahlung.

SSI SCHÄFER